



HelloSignキャンペーン

貴社製品とDropbox Business & HelloSign
を連携し貴社製品に付加価値を。



はじめに

Dropboxは2020年に電子契約ソリューション「HelloSign」の日本での販売を開始しました。
HelloSignを広く知っていただき、業務に役立てていただきたく本キャンペーンを企画しました。

今回のキャンペーンで電子契約と親和性のあるソリューションをお持ちの企業様にHelloSignを自社サービスに組み込んで使っていただき付加価値を付けるお手伝いができればと願っております。

本ご提案書が皆様にHelloSignを知っていただき、導入のご検討をいただく機会になれば幸いです。

本件に関してのお問合せ、お申し込みは[こちらのフォーム](#)からご送信ください。

GoogleフォームURL : <https://forms.gle/3Z5ZvCf9kf1ig9qAA>



アジェンダ

- 01 会社紹介
- 02 キャンペーン概要
- 03 HelloSign連携のご提案



01. 会社紹介

会社及びサービス概要

Dropbox Business の国内導入実績

HelloSign のグローバル導入実績



Dropbox Japan株式会社 紹介

会社及びサービス概要



ユーザー数
7億+



利用国数
180カ国



導入企業数
50万社



Fortune500
56%

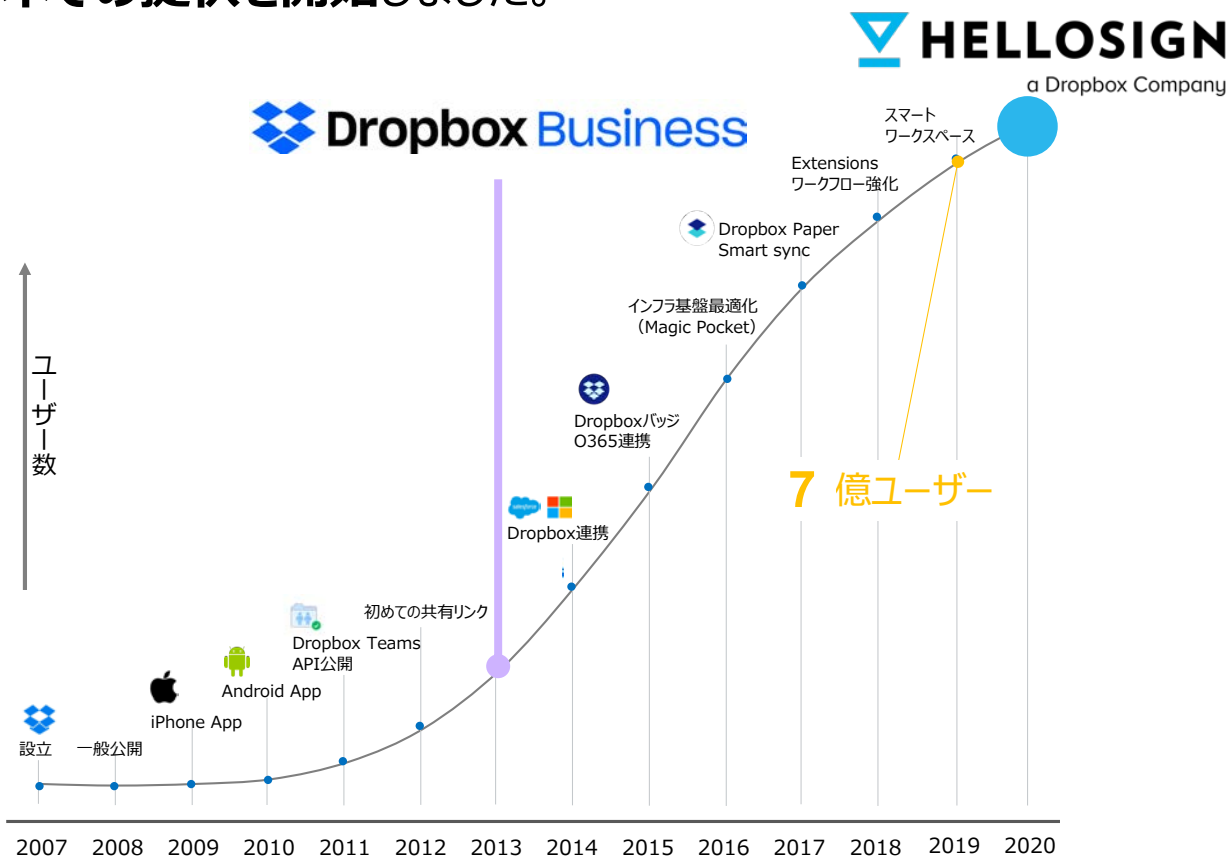


a Dropbox Company

- Dropboxは、スマートな働き方を支援するために開発され、現在 180 か国以上で 7 億人を超える方々に愛用されております。2020年10月よりHelloSignの日本での提供を開始しました。

企業概要

	日本	グローバル・グループ
名称	Dropbox Japan株式会社	Dropbox Inc.
所在地/ 連絡先	東京都中央区日本橋 2丁目13-12 日本生命日本橋ビル4階	1800 Owens St, San Francisco, CA 94158
設立	2014年9月	2007年6月（2018年3月 NASDAQ上場）
代表者	代表取締役社長 梅田 成二	最高経営責任者 ドリュー・ハウストン (Drew Houston)
売上高	(非公表)	16.6億米ドル（2019年12月期）
社員数	(非公表)	1,858（2018年12月）
オフィス	US：オースティン、ニューヨーク、サンフランシスコ、シアトル、 マウンテンビュー EMEA：ダブリン、ハンブルグ、ロンドン、パリ、テルアビブ APAC：シドニー、シンガポール、東京、大阪	





Dropbox Japan株式会社 紹介



Dropbox Business の国内導入実績（一部抜粋、アルファベット順、敬称略）





Dropbox Japan株式会社 紹介



HelloSign のグローバル導入実績

HelloSign は**150 以上の国で提供**されており、世界的な有名企業をはじめ、**600万人以上のユーザー**にご利用いただいているグローバルなサービスです。

HelloSignサービス概要

HelloSign が利用される国や地域 **150 か国以上**

HelloSign のユーザー数 **600万人以上**



HelloSign受賞歴





02. キャンペーン概要

募集要項

キャンペーンの内容・実施条件



概要

HelloSignを自社製品に組み込むことを希望する企業を募集します。

キャンペーンを通じてHelloSignを導入してくれたスタートアップにはさまざまな支援を提供します。

募集期間

第一期（7月～8月）

第二期（9月～11月）

※状況により変動する可能性があります、予算上限に達した場合締め切りを早める場合があります

募集資格

- 電子契約・電子署名機能を導入することでユーザエクスペリエンスが上がる親和性があるソリューションを擁する企業であること
- 固定の顧客がついていること（シードを除く）
- 開発リソース並びに開発工数が確保できること
 - 開発リソースは次の技術要件を満たすこと
 - <https://app.hellosign.com/api/libraries> にある SDK を用いて、もしくは <https://app.hellosign.com/api/reference> を参照してアプリケーションを開発できること
- キャンペーンの実施条件に合意できること
- VCからの推薦（あれば尚よし）



応募方法

Googleフォームから必要事項を入力

URL : <https://forms.gle/3Z5ZvCf9kf1ig9qAA>

応募者の審査及び決定の通知

- 全応募企業に連絡させていただきます
- 応募企業とお打ち合わせを設定させていただきます
 - ソリューションのご説明と、どのようにソリューションに組み込む想定かをヒアリングさせていただきます
 - 条件を説明させていただき、ご協力いただけるかの確認をさせていただきます
- 上記情報から当社内の基準で総合的に判断させていただきます



キャンペーンの実施条件

キャンペーンの実施条件

支援項目

- マーケティング支援金（初年度のHelloSign利用料相当を目安に提供予定）
- 共同プレスリリース
- セミナー共催
- アスキーマイクロサイトでの記事掲載
- 外部イベントへの共同スポンサー・出展（適切なイベントがある場合に相談の上決定します）

参加企業にお願いすること

- 成約から約 1 ヶ月での新機能のローンチ（要相談）
HelloSignのAPIはディベロッパーフレンドリーで導入ユーザは約 2 週間の実装期間でサービスローンチしています。そのポイントを評価していただけるユーザ様を期待しますが、期間は相談の上実情に沿って決定します。
- プレスリリースの発表
- 事例化コンテンツ作成協力
- 技術サイドのフィードバック
- ブログ・テックコミュニティなどへの記事掲載（社内外の媒体問わず）
- セミナーでの事例登壇



03. HelloSign連携のご提案

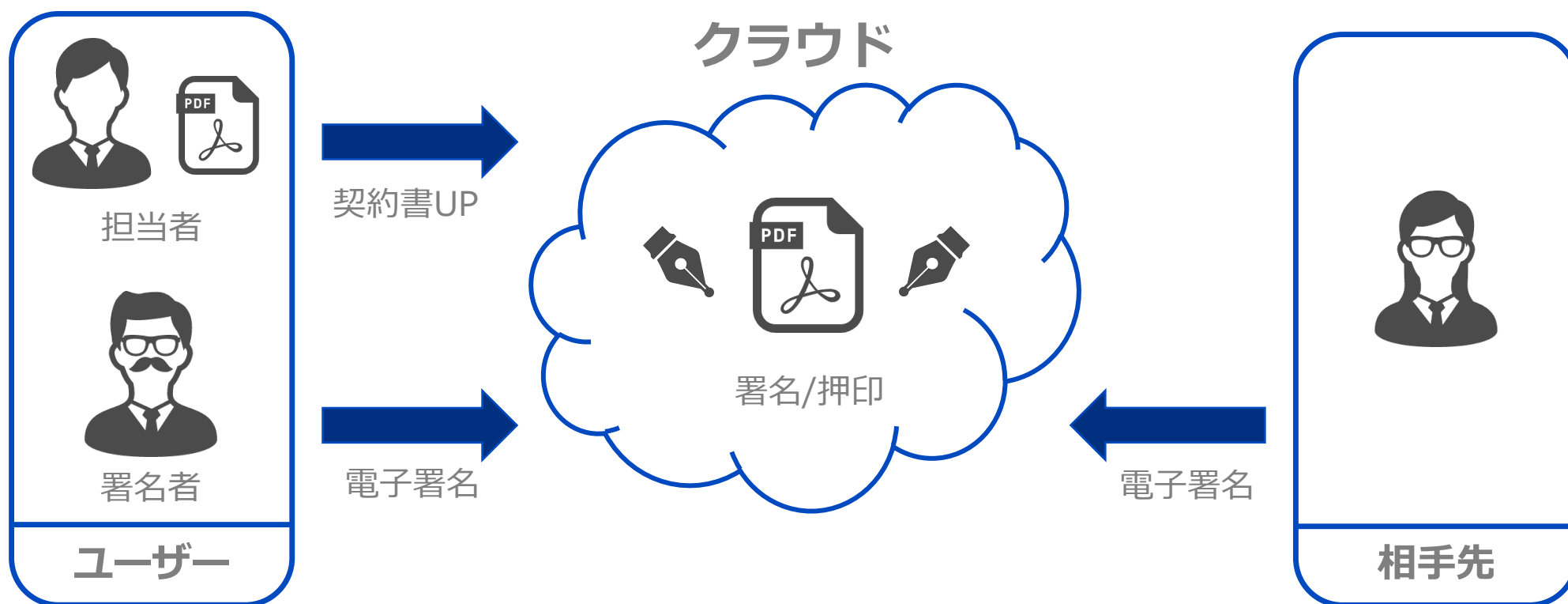
電子署名とは
HelloSignの特徴
料金プラン
事例紹介



電子署名とは

電子署名の仕組み

電子署名とは従来「紙」に「押印（署名）」して契約や合意の証跡としていたものを、「**電子データ**」に「**署名者情報+認定タイムスタンプ**」を埋め込むことにより法的な効力を発生させる仕組みです。さらにそのデータはクラウド上で電子的に安全かつ永続的に管理することができます。

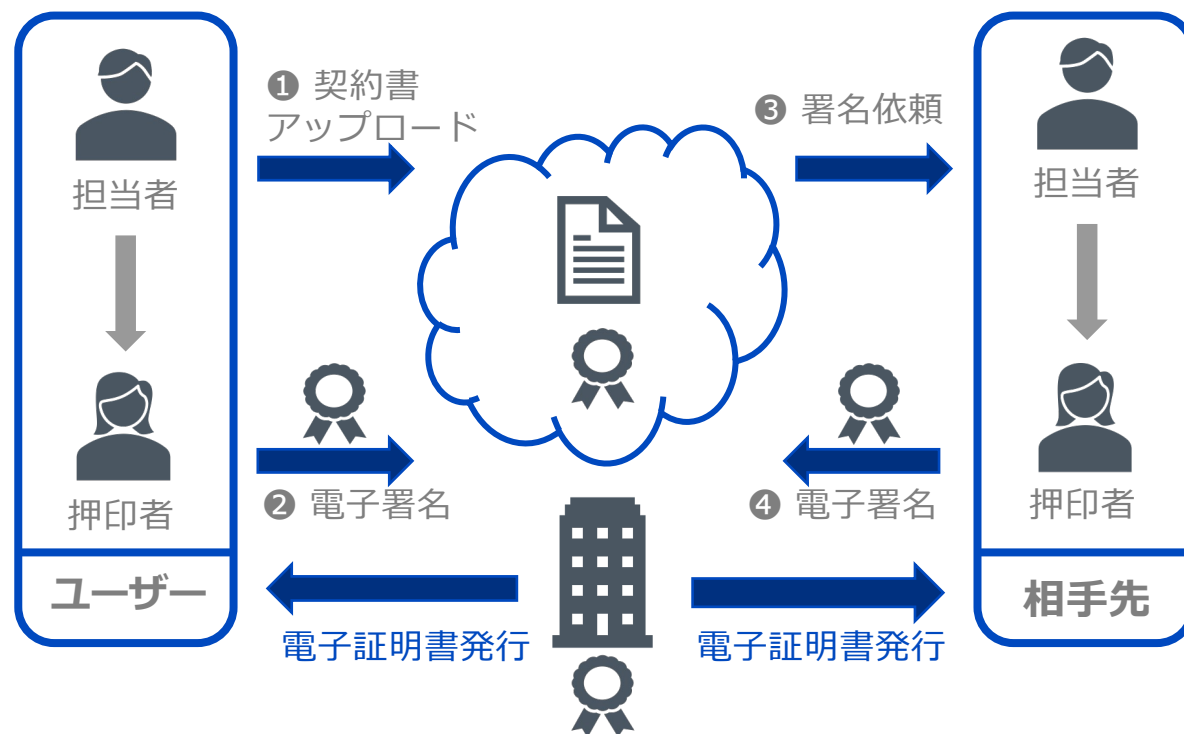




電子署名には「**当事者型**」と「**立会人型**」のふたつの署名タイプ（≒規格）がありますが**いずれも法的効力は生じます**。

① 当事者型とは

第三者（認証局）から本人確認(=身元確認)を行い、発行される本人名義の**電子証明書**を利用して署名する方法。本人性の担保と署名者権限の特定が行えます。



第三者が間に入り、本人性を証明するため、立会人型よりも強い証拠力がある。電子署名法第2条、第3条の要件を満たす。

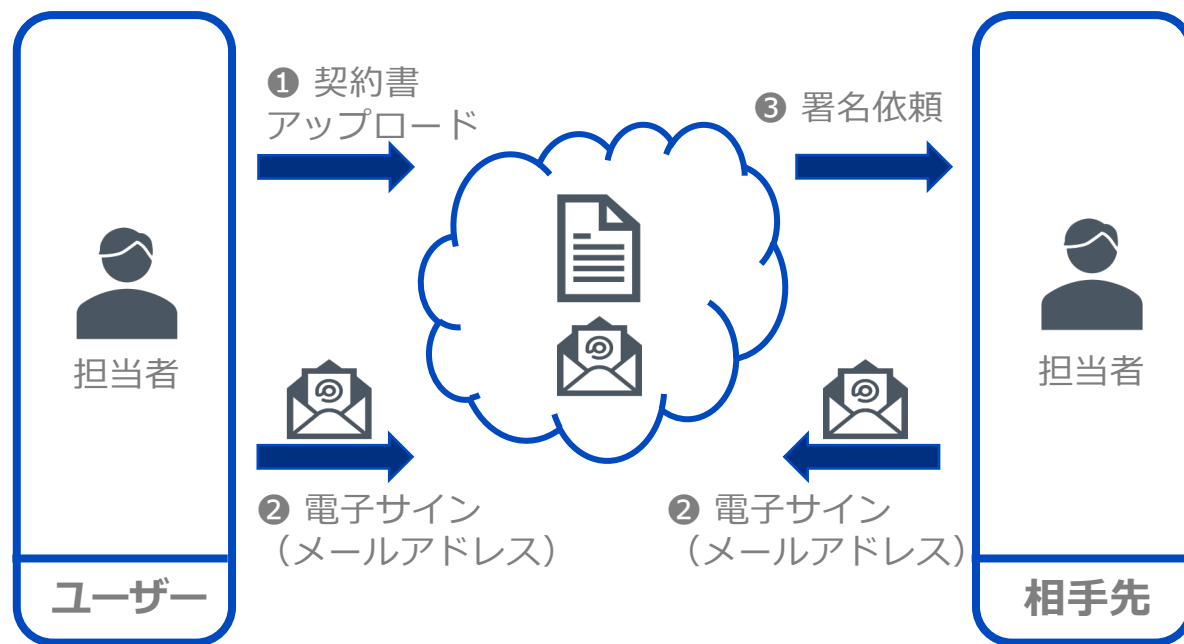
相手先も同一の電子署名サービスを導入したうえで、電子証明書発行にかかる費用を負担する必要がある。



市場の電子署名サービスのうち、**80%は「立会人型」を採用**しており、今後は「立会人型」が**スタンダードな規格**になることが予想されています。

② 立会人型とは

受信された本人のメールから認証し署名する方法。**メールアドレス**が署名者情報として文書内へ署名されます。



相手先が**メールアドレスさえ持っていれば利用可能**で、導入の手間や費用の負担が生じない。

本人性が担保されないため、なりすましを防止できない。特にフリーメールなどが用いられた場合、本人証明は困難。



電子署名とは

電子署名の導入メリット

電子署名を導入することにより様々なメリットが得られます。

契約にかかるコストの削減



- ✓ **印紙代、印刷代、郵送代**、紙の書類の**保管コスト**の削減
- ✓ 印刷・製本、郵送のための作業**人件費**の削減

契約業務のスピードアップ



- ✓ クラウド上でデータを扱うことで、**数分で署名を完結**
- ✓ データ管理に**業務効率化**

セキュリティ向上



- ✓ データで保管、管理するため**改竄滅失、紛失のリスクを低減**
- ✓ **コンプライアンス強化**

リモートワーク促進



- ✓ クラウド上で署名できるため印刷や署名のための**出社が不要**



電子署名導入の課題とHelloSignの提供価値

- HelloSignは製品の特徴及び業界での経験を最大限に活かし、電子署名導入時に生じる様々な課題に対して、他サービスにはないユニークな価値を提供いたします。

電子署名導入の課題

HelloSignの提供価値

管理部門

- サービスによって初期費用、ユーザーライセンス、送信件数による従量課金など、料金体系が複雑で不明瞭

IT部門

- サービスの実装や設定を行ってから実際に使えるまで、時間がかかる
- ワークフローの開発期間が長い
- ユーザー教育に手間がかかる

現場

- 利用開始までに時間を要する
- 署名依頼をする書類、署名後の書類の管理と整理が大変

1

柔軟な価格設定

- ユーザー課金と従量課金を選べる
- 隠れた超過料金や、更新時の値上がりはなし

2

使いやすさ

- 直感的に使えるインターフェース
- 初期設定やリリース後の管理や保守も簡単

3

一元管理

- シンプルな管理設計
- Dropboxと連携することで 署名後の資料管理をより厳格に



機能紹介 —送付準備・進捗管理—

- 署名フィールドを追加するシンプルな仕様により、素早く署名依頼の作成が可能です。
- 必須フィールドの設定や条件付きロジックの作成により、入力漏れ・ミスによる手戻りを低減します。
- 署名状況はステータス一覧で確認でき、未署名者を抽出、リマインドメール通知が可能です。

署名項目より、「署名」、「署名日」を選択し、ファイル上に位置を指定

名前	署名者	送信日	アクション
工事注文書	0/2	19 分前	プレビュー ダウンロード ファイルを検索 署名者に通知 リクエストをキャンセル
20201111_注文書請書	0/2	7 か月前	
PC誓約書	あなた	9 か月前	
xxxx	あなた	9 か月前	
xxxx	あなた	9 か月前	
施設利用の誓約書	あなた	9 か月前	

ここから署名依頼をキャンセルすることも可能。



- HelloSignではユーザーを複数のチームに分けることができ、それぞれのチーム（部署）ごとにテンプレート分けて登録することができます。

チーム名	管理者	マネージャー	親チーム	チームのユーザー数	テンプレート
営業部	mnagase@hanfordinc.com	dbxdemo...	–	Hellosign Demo 3	4
Legal	–	–	Hellosign Demo	0	0
Research	–	–	Hellosign Demo	0	0
HR	yuli@hanfordinc.com	–	Hellosign Demo	1	1





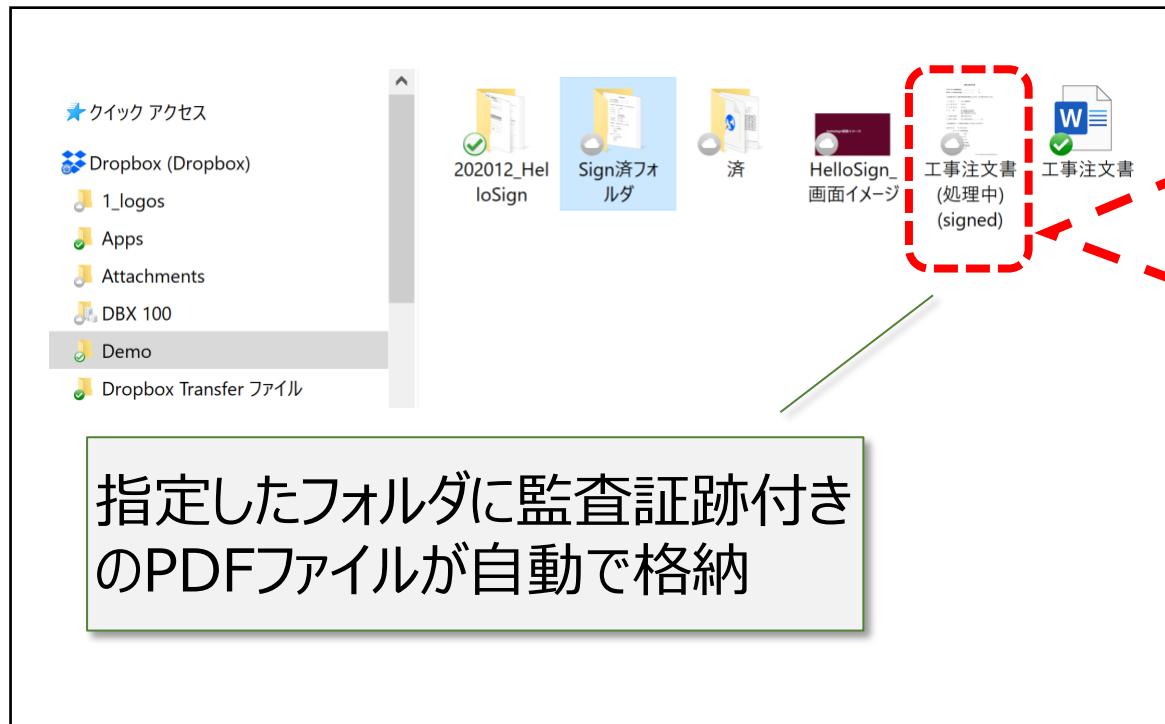
機能紹介 —署名・押印—

- シンプルな仕様により、初めて署名依頼を受理した方も、迷うことなく署名ができます。
- 手書き、キーボード入力、印影画像などの署名デザインが選択可能で、さまざまな商習慣に対応します。





- 署名されたPDFには署名者情報とタイムスタンプが記録され、監査証跡が生成されます。



タイトル	ストック オプション契約書 Natasha Dimas
ファイル名	SOA_NDimas_Astoria_Feb20.pdf
ドキュメント ID	ee39ba1352bb8a9778e416ee555a1b66f
ステータス	SOA_NDimas_Astoria_Feb20.pdf

ドキュメント履歴

	2019/04/26	Marie Cornwall さんが署名しました
署名済み	03:46:02 UTC	IP: 4.16.29.145
	2019/04/26	Natasha Dimas (nat.dimas@astoriatech.com)
送信済み	03:50:13 UTC	Julien Westfield (jwestfield@astoriatech.com)
		IP: 4.18.199.142
	2019/04/26	Natasha Dimas (nat.dimas@astoriatech.com)
閲覧済み	05:26:02 UTC	IP: 4.16.29.145



2つの使い方 —API・Web App—

- HelloSign最大の特徴は、APIとWeb Appを自由に組み合わせでお使いいただけることです。
- お客様の製品・サービスにはAPIを用い、社内利用にはWeb Appを用いるといった使い方や、利用頻度の高いフォーマットはAPIを利用し、単発の案件はWeb Appを用いるといった使い分けが可能で、その組み合わせはまさに無限です。

HELLOSIGN Web App

HELLOSIGN API

署名が必要なドキュメント数	少ない/中程度	中程度/多い
ブランド設定/ホワイトラベル	ブランド設定のみ	ブランド設定とホワイトラベル
署名依頼の自動化	担当者による操作が必要	自動化が可能
開発の必要性	開発は不要	開発が必要
利用開始までの時間	数分	数日
他ソリューションとの連携	対応ソリューションのみ可能	APIで連携できれば何でも可能
既存ウェブサイトへの埋め込み	不可	可能



HelloSign APIの利用で業務を改革したい

- 既存の業務プロセス（Webサイト／アプリ）への組み込み導入
- 業務プロセスの自動化／省力化

APIを使った開発をしたい

- 平均2.5日で利用開始できる開発の容易さ（最速4時間の実績あり！）
- 標準でAPIダッシュボードを実装
- 弊社APIサポートチームからの開発支援

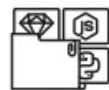


APIの資料（オブジェクト、メソッド、コールバック、警告とエラー、定数）
はこちらでご覧いただけます。無料のAPIテストモードもご利用ください。
<https://app.hellosign.com/api/reference>

業界平均 2 倍速のインテグレーション

実装しやすい電子署名ソリューション第 1 位の HelloSign は、平均 2.5 日で利用開始が可能です。お客様の 39 % は、1 日足らずの開発でインテグレーションを完了しています。

わかりやすいドキュメントとデベロッパー向けのリソースによって、デベロッパーや開発請負業者は、あらゆるプラットフォーム、ウェブサイト、ワークフローに簡単に電子署名を連携させることができます。



6 か国語の SDK



トレーニングを受けた API サポート
エンジニアが導入をサポート



業界初の API ダッシュ
ボード



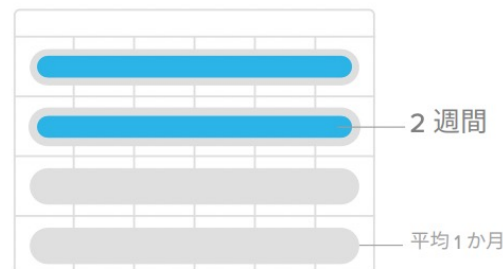
クイック スタートガイド

セットアップのしやすさ、実装期間、ユーザー普及率で業界トップ

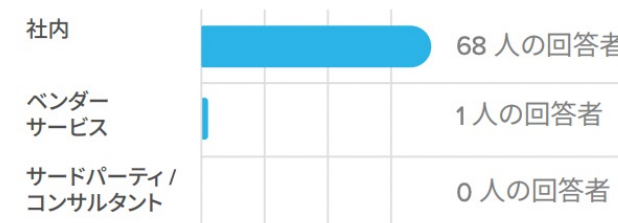
実装スコア



利用開始までの月数



実装方法





HelloSignのAPIの強み —APIで柔軟な要件に対応—

HelloSign APIは、さまざまなシステムにシームレスに組み込むことができ、お客様のご利用シーンに合わせた柔軟なカスタマイズが可能です。

サイト内への埋め込み

物件
33 West Tower, Ste 200

必要なドキュメント
連絡先メール アドレス
officemgr@astoriotech.com

アップロード済みファイル
office_lease_WTSTE200.pdf
AT_MoveIn_Agreement.pdf

賃貸契約開始日: 2023年1月1日

承認された署名者
物件マネージャー
Lucille Ming
賃貸人
Astoria Technologies

+ 別のファイルを追加

テンプレートを使用

ドキュメントを依頼

柔軟な埋め込みテンプレート

物件名または住所で検索...

← 物件概要に戻る

テンプレート

☐ テンプレート名

- ☒ オフィス賃貸
- ☒ 入居契約
- ☐ 1120 S 納税申告書
- ☐ 建物検査の承認
- ☒ カリフォルニア州営業許可書の確認

編集
プレビュー
削除

選択したドキュメントを依頼

ホワイトラベリング

物件名または住所で検索...

Qbicle Business Spaces

こんにちは、Lucille Ming (officemgr@astoriotech.com) さん
クリックして「West Tower Ste 200 賃貸契約書」への記入と署名を開始しましょう。

続行

- ✓ HelloSignをWebサイトまたはアプリケーションに統合し、署名者と送信者に統一されたエクスペリエンスを提供。
- ✓ ポップアップや画面遷移をせず、アプリやプラットフォームを離れず署名を完了できる。

- ✓ 再利用可能なドキュメントテンプレートをお客様の独自のWebサイトで作成し、システムのデータをプリロードし、署名プロセスをさらに便利にすることが可能。

- ✓ HelloSignは、業界に先駆けて完全なホワイトラベル(HelloSignブランドを表示させず、バックエンドのみで機能)を提供。
- ✓ HelloSignを使っていることをユーザーに意識させず、色からロゴまで、署名のエクスペリエンス全体に対してお客様のブランド設定が可能。



署名依頼送信件数による従量課金

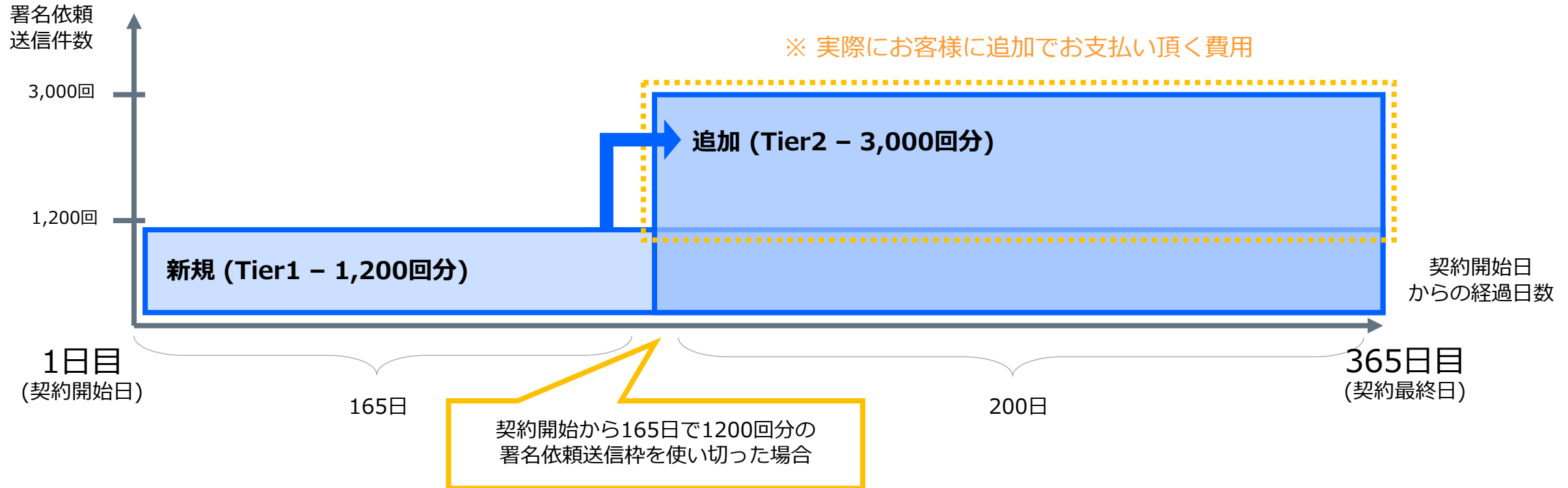
APIもWeb Appどちらも同じ署名依頼 1 件と換算し、**同一プラン内**で自由にお使いいただけます。

※ユーザー数は必要なだけ設定できます。

	Standard	Premium
年間ライセンス価格（署名依頼年間1,200件分）	¥ 369,600/チーム	¥580,800/チーム
テンプレート数	15	無制限
APIダッシュボード	○	○
監査証跡	○	○
OAuth	○	○
ブランド設定（会社のロゴやカスタムメッセージ）	○	○
一括送信	○	○
サイト内の署名と依頼	○	○
署名者のアクセスコード認証	○	○
署名者の添付ファイル	○	○
別の署名者に依頼		○
高度なフィールド（ドロップダウンメニュー・ラジオボタン・条件付きロジック・正規表現の設定・マスクされたフィールド）		○
サイト内テンプレート		○
複数のドメイン		○
ホワイト ラベリング		○



—署名依頼送信件数による従量課金— 追加の考え方



- 上記の場合、追加費用 は **(Tier 2の価格 - Tier 1の価格) ÷ 365日 × 残日数 200日** で計算されます
- 利用可能な署名依頼件数の**80%**を超過した時点、および**100%**を超過した時点でエンドユーザー様および 販売パートナー様・ SB C&S様に通知メールが送信されます



HelloSignの価格 Standard版

送信件数/年間	1件あたりの単価/年間	定価/年間
1,200	308円	369,600円
3,000	222円	665,280円
6,000	154円	924,000円
9,000	123円	1,108,800円
12,000	108円	1,293,600円



HelloSignの価格 Premium版

送信件数/年間	1件あたりの単価/年間	定価/年間
1,200	484円	580,800円
3,000	348円	1,045,440円
6,000	242円	1,452,000円
9,000	194円	1,742,400円
12,000	169円	2,032,800円



Web Appのみが利用できます。APIはご利用になれませんのでご注意ください。

	Standard	Premium
年間ライセンス価格	¥ 33,600/ユーザー	¥52,800/ユーザー
署名依頼の件数	無制限	無制限
テンプレート数	15	無制限
基本的なブランド設定（会社のロゴなど）	○	○
対面署名	○	○
一括送信	○	○
監査証跡	○	○
使用状況のレポート	○	○
署名者のアクセスコード認証	○	○
署名者の添付ファイル	○	○
SSO連携		○
別の署名者に依頼		○
高度なフィールド（ドロップダウンメニュー・ラジオボタン・条件付きロジック・正規表現の設定・マスクされたフィールド）		○
複数チーム（追加オプション）		¥11,280/ユーザー
Salesforce連携（追加オプション）	¥5,640~/ユーザー	



- 2012年創業、米国ニューヨークに本社を置くHR Tech企業
- 採用管理システムを約4,000社以上の顧客に提供
- URL: <https://www.greenhouse.io/>

抱えていた課題

- ✓ 世界中でテレワーク導入が拡大する中、従来の紙ベースでのオンボーディング※プロセスから、より柔軟で、採用から入社までのあらゆる段階で利用できる統合的なデジタルソリューションが必要に
- ✓ 特に人事ワークフローにおいて、**複数の機密書類を署名・捺印することの難しさ**に直面 → Greenhouse Onboarding（同社製品名）に電子サインを組み込むことを検討

※ 新入社員の受け入れ・立ち上がりを支援するプログラムのこと

HelloSign API のソリューション

自由にカスタマイズ可能なブランディングによるシームレスな署名体験

ホワイトラベル機能によりGreenhouse Onboardingの重要な機能の一つとして動作



他のプロバイダーで電子サインを自社アプリケーションに統合しようとする顧客が独自のアカウントを持つ必要があり、新入社員にとってプロセスはより複雑で断片的なものになってしまいます。

*HelloSign APIのおかげで、**当社のお客様は追加の時間や障壁を感じることなく、すぐに利用を開始することができました***

グリーンハウス社プロダクトエンジニアリング・ディレクター



HelloSign API の導入成果



月間10,000回以上の電子サインを処理

- Greenhouse Onboardingは毎月10,000人以上の新入社員のオンボーディングを支援
- グリーンハウス社の使用量と顧客需要の増加にあわせて拡張可能



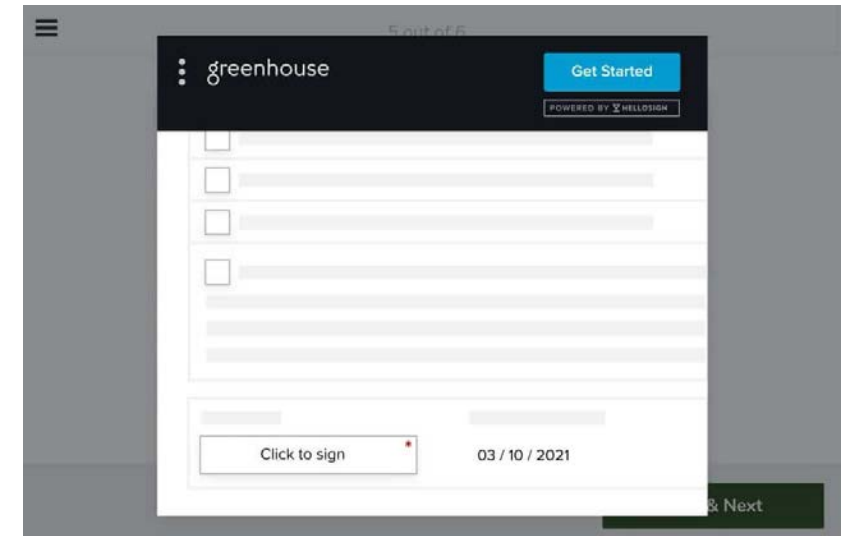
テレワーク環境への柔軟な対応

- 完全なデジタルワークフローへ移行でペンと紙を使った非効率的なプロセスを排除
- 署名のデジタル化により、リクルーターはリモート採用への移行が可能に



100%シームレスな署名

- 完全なホワイトラベル化を通じて、新入社員にとってシームレスでスムーズ、かつユーザーフレンドリーな体験を提供
- HelloSign APIの組み込みにより、新入社員は入社時の書類作成のために複数のシステムにログイン・ログアウトしたり、新しいアカウントの作成が不要に





- 2014年創業、米国サンフランシスコに本社を置く企業
- 時間給労働者の採用を自動化するSaaSを提供、毎月16万人以上のギグワーカーの雇用を実現
- <https://get.fountain.com/>

抱えていた課題

- ✓ 素早い就職を求めている時間給労働者を確実に雇用するためには**採用プロセスもスピーディー**であることが重要
- ✓ 当初、契約書署名の最終段階でDocuSignを自社ソフトウェアに統合していたが、メールから別プロセスに進む必要があり、応募者にとって大きな障壁に
- ✓ 署名フローは**雇用主ではなくDocuSignブランドが全面に** → 離脱率の増加と顧客満足度の低下を引き起こす原因に



HelloSign API のソリューション

ファウンテン社のモバイルファーストなプラットフォームと統合

応募者がデジタル上で応募を完了すると、書類署名のステップが自動的にポップアップ表示され、**いつでもどこでも指先1つで署名**することが可能に



100 % ネイティブにできるため、応募者に統一したブランドを表示することができます。一貫した体験を提供できるため、混乱を招くこともありません

ファウンテン社カスタマーサクセス担当責任者



HelloSign API の導入成果



毎月約16万人の応募者の雇用を実現

- 電子サイン機能を組み込むことで、書類署名時間を**平均43分から6分にまで大幅に短縮**
- モバイルファーストの求人応募プロセスで求職者にすばやくリーチ



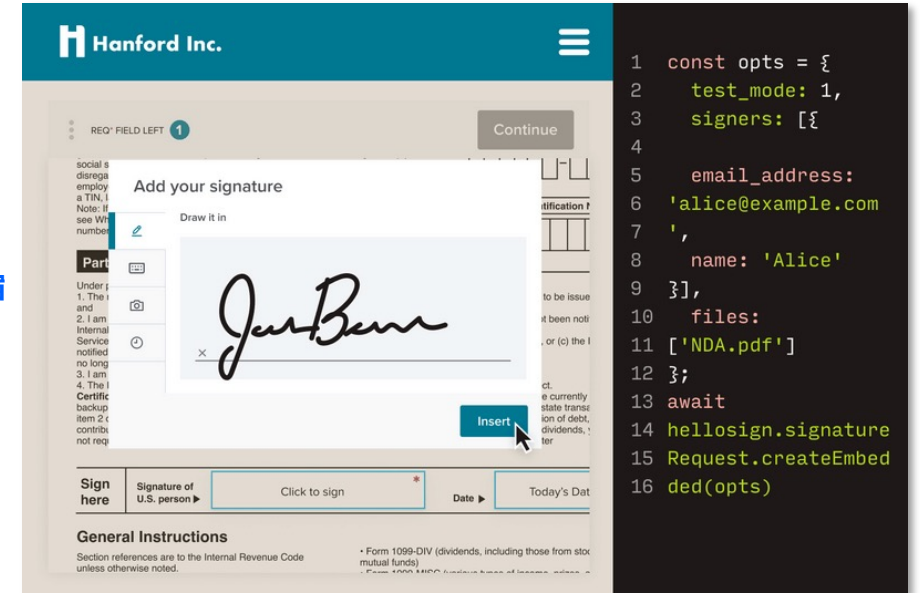
雇用主と応募者の双方に一貫したブランド体験を提供

- 契約書の署名プロセスに HelloSign API を統合してホワイトラベル化
- 雇用主のブランドの整合性を維持**することで、応募完了率を向上



急速な成長を支えるAPIのスケールビリティ

- 当初6,000回だったHelloSignへの月間APIコール数は1年ほどで65,000回以上に急増
- 1年未満である大手クライアントへの労働者供給数を10倍に拡大するなど、**業務ボリュームの拡大と成長にも問題なく対応**

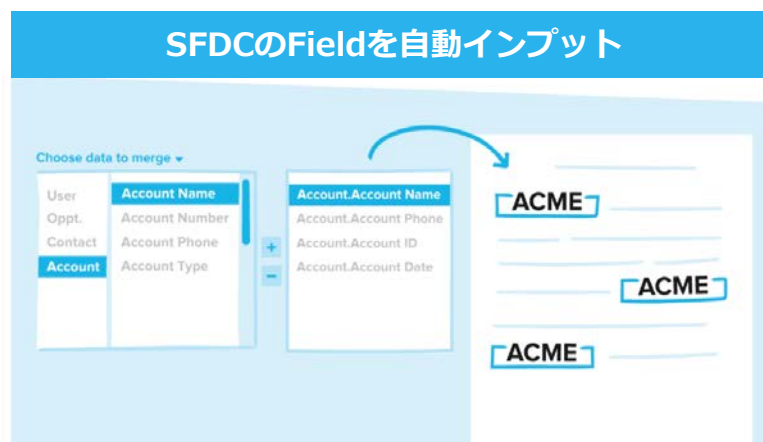




事例紹介

Salesforceとの連携

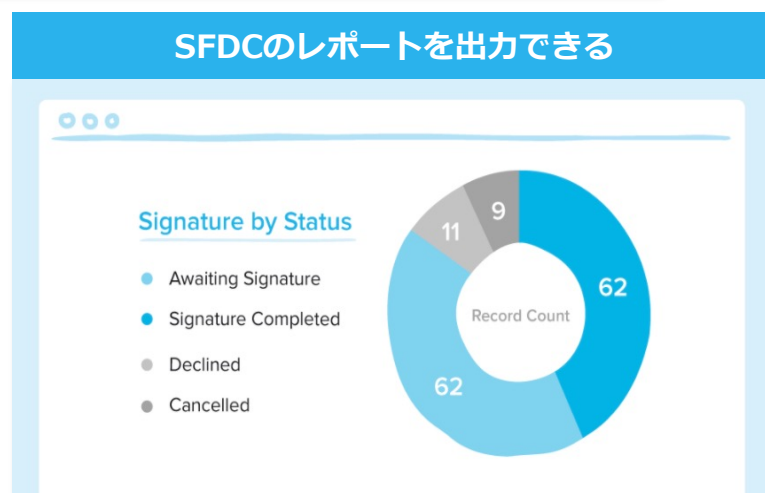
- HelloSignとSalesforceを連携すれば、販売プロセスやデータの管理を更に効率化することが可能になります。



署名のステータスをSFDCで簡単に管理できる

	Request ID	Documen...	HelloSign ...	Latest Acti...	To...	C...	R...
1	HELLO-000003	土地賃貸借契...	土地賃貸借契...	Awaiting Sign...	2	0	2
2	HELLO-000004	土地賃貸借契...	土地賃貸借契...	Signature Co...	2	2	0
3	HELLO-000005	Test request i...	Test request i...	Signature Co...	1	1	0
4	HELLO-000006	賃貸	賃貸	Signature Co...	1	1	0
5	HELLO-000007	Signテスト	土地	Signature Co...	1	1	0

- ✓ よく利用するフォーマットをテンプレートとしてSalesforceに登録することで、*One Click*でお客様に送信できる。
- ✓ 複数のアプリケーションを切り替える必要はない。





事例紹介

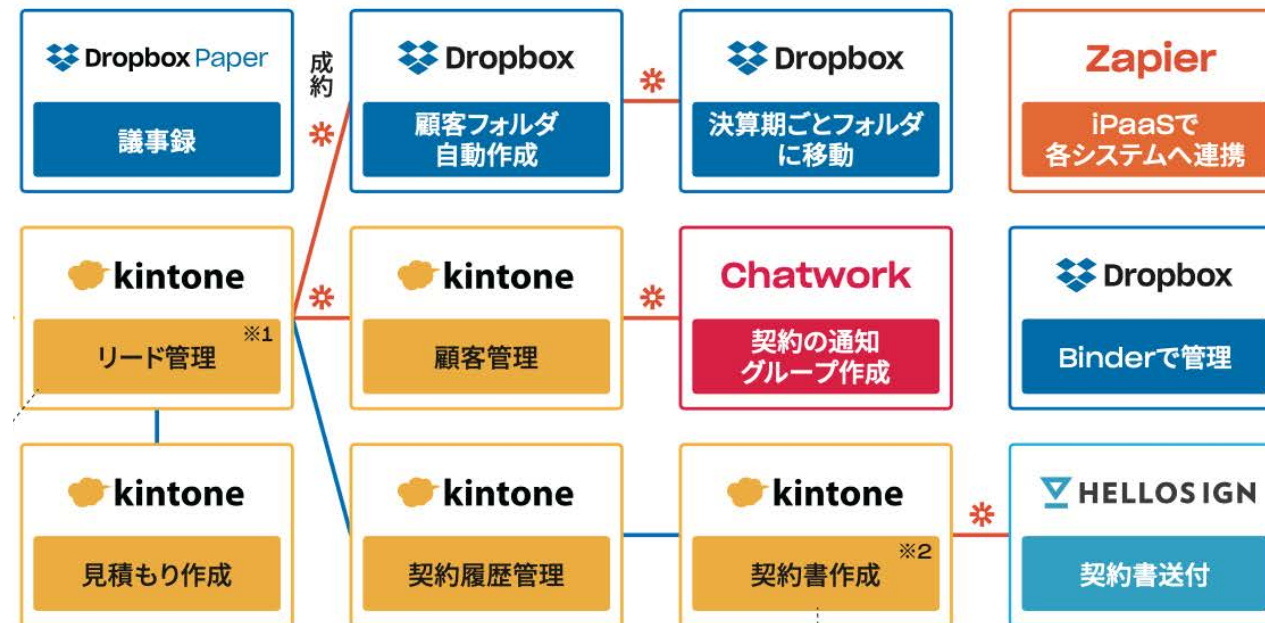
HelloSign x Dropbox x kintone連携 (1/2)

課題 ① 契約書作成業務の負荷が増大

- 手作業のため契約書自体の**作成漏れや入力ミスが頻発**
- ファイル保存時の**命名ルールや保管方法もバラバラ**
- あとで探す際に多くの手間と時間が必要

課題 ② 自動化、デジタル化が進まない

- 本来業務が多忙で、DX推進はどうしても優先度が低下
- 既存顧客の契約更新時は、紙で行いがち



- API 連携の基盤には、直感的な操作が可能なタスク自動化ツール『Zapier (ザピアー)』を活用。
- システム開発に関する高度な知識を持たなくとも、数時間で開発が完了。



事例紹介

HelloSign x Dropbox x kintone連携 (2/2)



① 担当者が kintone 上の顧客リード情報を「成約」に変更

② Dropbox 上にその顧客用のフォルダが自動で作成

kintone 上の顧客データおよび担当税理士のデータを HelloSign へ API で送信

案件が成約すると顧客フォルダの生成から契約書送信までが自動で行われ、すべての課題が解消



事例紹介

多様な連携実績

- HelloSignは様々なCloudサービスと連携することで、データの一元管理やプロセスの自動化など、お客様のミッション実現をお手伝いします。

文書の一元管理



- ✓ **Dropbox**、**Box**、**OneDrive**、**Google Drive**などのCloudストレージと連携することで、署名のテンプレートを直接Cloudストレージから読み取り、署名後のデータもCloudストレージに同期されることで、文書の一元管理を実現できる。

CRM連携



- ✓ **Salesforce**や**Oracle**から直接**HelloSign**の署名依頼やステータス追跡を実現する。

自動化



- ✓ 署名後自動で**Slack**通知を飛ばす、他のCloudサービスとの連携ワークフローを自動化にすることで更に業務効率の向上を図れる。

いつものアプリケーション上でそのまま署名依頼を行えます。





Thank you

About Dropbox

Dropbox is the world's first smart workspace that helps people and teams focus on the work that matters. With more than 700 million registered users across 180 countries, we're on a mission to design a more enlightened way of working. Dropbox is headquartered in San Francisco, CA, and has 12 offices around the world. For more information on our mission and products, visit dropbox.com/enterprise